

ФК Финансовый консультант

№ 3 (033)

ИЮНЬ-АВГУСТ 2015

WWW.ФИНКОН.РФ

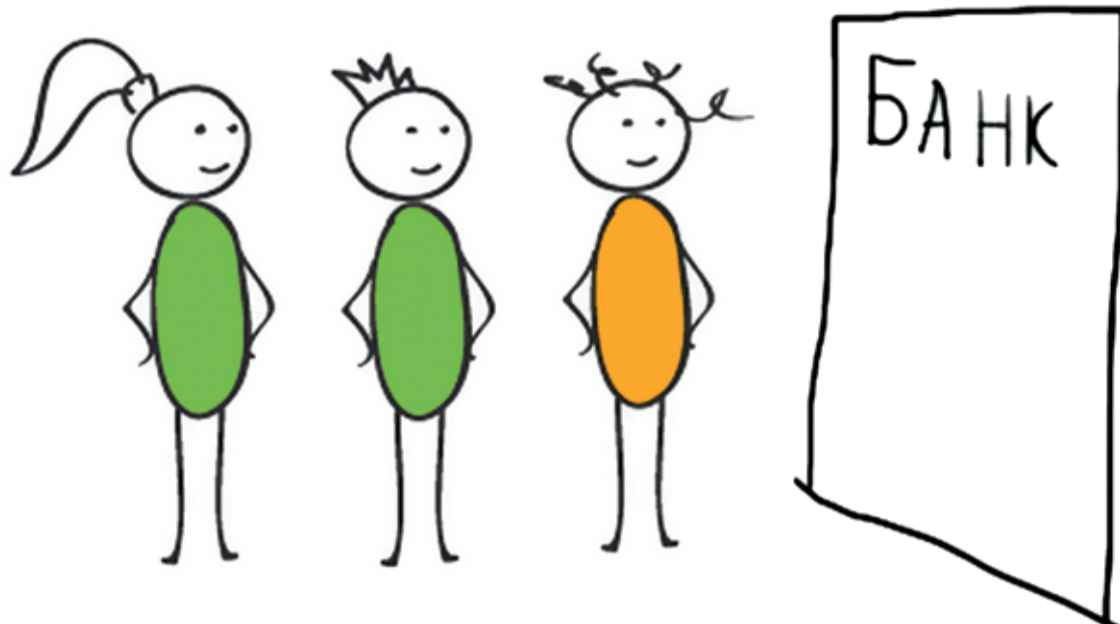


**Дмитрий
Исламов,**

главный редактор «ФК», заместитель губернатора Кемеровской области (по экономике и региональному развитию):

— Впереди — реальная работа во всех муниципальных образованиях по ускорению, упрощению, удешевлению процедур, препятствующих обеспечению благоприятного инвестиционного климата в Кемеровской области. Создание удобных условий для малых и средних предприятий и ведения бизнеса будет способствовать устойчивому социально-экономическому развитию.

ТЕМА НОМЕРА:



По воле клиента

Переполнение финансового рынка 2012-2013 годов логичным образом привело к вытеснению структур, не нужных российскому клиенту

Из страхования уже уходят игроки, замаравшие себя сверхприбылями по ОСАГО за счет «экономики» на честных выплатах пострадавшим.

В команде негосударственных пенсионных фондов постепенно остаются те, у кого действительно получается приумножить пенсионный вклад людей. Из рядов банковского сектора с сентября

2013 года вынужденно выбыли 148 структур, у которых были отозваны лицензии.

— «Финансовых вампиров» с банковского рынка надо удалять, чтобы более эффективно использовать финансовые ресурсы в интересах экономики и общества, — объясняет ситуацию Алексей Симановский, первый заместитель председателя Банка России, курирующий банковский надзор. — Эта работа чрезвычайно важная,

в том числе для экономического развития. Ведь недобросовестные и фактически недееспособные банки, переключая на себя денежные потоки, действительно пьют кровь экономики.

По его словам, российской экономике не нужны банки, работающие на карман владельца, принимающие непомерные риски, а также глубоко вовлеченные в финансовое сопровождение криминального бизнеса. Логич-

но предсказать, что финансовые структуры, ни в коем случае не забывая о собственной выгоде, все же активнее начнут удовлетворять интересы клиента. По всем аспектам.

К этому же выводу можно прийти, проанализировав составляющие Стратегии развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 года.

Стр. 5

**Отдыхаем в Кузбассе:
спрос на внутренний
туризм растет**

Стр. 2,12

**Сколько платить
за учебу в школе?**

Стр. 3

**Полис ОСАГО
продлеваем он-лайн**

Стр. 4

**Влияют ли свадебные
затраты на будущую
семейную жизнь?**

Стр.10

**Оригинальные способы
погасить задолженность
по кредиту**

Стр. 11

27 315 рублей

среднемесячная начисленная заработная плата работников организаций Кемеровской области

8 732 рубля

величина прожиточного минимума за I квартал 2015 года (в расчете на душу населения)

8 121 рубль

стоимость потребительской корзины

По данным Кемеровостата





НОВОКИБ
БАНК ДОВОЛЬНЫХ КЛИЕНТОВ

НОВОКУЗНЕЦКИЙ КОММЕРЧЕСКИЙ ИННОВАЦИОННЫЙ БАНК
(Общество с ограниченной ответственностью)

**Пакет расчетно-кассового обслуживания
«НОВЫЙ КЛИЕНТ»**

Ежемесячное ведение расчетного счета (при наличии операций по счету)	400 руб.
Ежемесячное обслуживание «Интернет-Банк»	500 руб.
Платежное поручение	24 руб.
Выдача наличных денежных средств со счета клиента	1,15%-1,5%
Приём наличных денежных средств при сдаче в приходную кассу	0,2%

Головной офис
Кемеровская обл., г. Новокузнецк, ул. Кирова, д. 69
Тел. (3843) 45-92-67, 45-47-85
ДО «Междуреченский»
Кемеровская обл., г. Междуреченск, пр. Коммунистический, д. 5
Тел. (38475) 4-46-11

www.novokib.ru
Лицензия ЦБ РФ №1747 от 14.11.2011



Актуальный Шерегеш

В кузбасский проект, который занял первую строчку в рейтинге инвестпроектов России, будет вложено почти 7 миллиардов рублей

Евгения Райнеш

Продолжается развитие нашего главного туристического украшения, комплекса «Шерегеш». Это происходит в рамках федеральной целевой программы «Развитие внутреннего и въездного туризма на 2015-2018 годы».

Так как наш проект занял первую строчку в рейтинге инвестпроектов России, составленном Ростуризмом,

в развитие главной горнолыжной «Мекки» вложат почти 7 миллиардов рублей. Задача, которая сегодня стоит перед Кемеровской областью: превратить Шерегеш во всепогодный курорт мирового уровня.

Инвестиции всех уровней

Дмитрий Исламов, главный редактор «ФК», заместитель губернатора КО, обрисовал ситуацию так:

— До 2017 года мы планируем привлечь 7 миллиардов рублей ин-

вестиций как государственных, так и частных. В планы входит построить более 30 объектов туристской инфраструктуры и 6 объектов, обеспечивающих ее. Основные, требующие участие государства в ближайшее время — это расширение взлетно-посадочной полосы Таштагольского аэропорта, система водоснабжения в комплексе, автомобильная дорога Кузнецово-Мундыбаш на участке поселка Каз, а также строительство полигона ТБО.

Предполагается, что доля кузбасского бюджета оставит 1,23 миллиарда рублей, федерального — 1,29 миллиарда, остальные 4,14 миллиарда будут привлечены за счет частных инвесторов.

В апреле 2015-го в Кузбасс поступило 320 миллионов рублей на строительство автодороги в обход поселка Каз. Ввод в эксплуатацию трассы не только увеличит транспортную доступность к Шерегешу, но и повысит уровень безопасности дорожного движения, а также снизит негативное воздействие транспорта на окружающую среду поселка. Строительство планируется завершить в конце 2016 года.

Ф СПРАВКА: С 2000 года в туристическом комплексе построено 54 гостиницы, 57 кафе и ресторанов, 18 подъемников, 4 культурно-развлекательных центра, 19 горно-лыжных трасс протяженностью 42 километра. Создана зона экономического благоприятствования, резидентов максимально освободили от налогов. Проложены автомобильные дороги «Чугунаш-Шерегеш» и «Горно-Алтайск—Туручак-Шерегеш». Построены воздушные линии электропередач «Темиртау-Кондома» протяженностью 46 км. Завершена передача земельных участков из федеральной собственности в собственность администрации Кемеровской области. Туристический поток значительно увеличился.

Мастер-план и проекты

Сегодня как никогда становится ясно, что инвестиции в инфраструктуру Шерегеша жизненно необходимы. Дальнейшее развитие комплекса возможно только при ее серьезном изменении. В праздничные и выходные дни горнолыжный курорт перегружен. По данным администрации Таштагольского района, за период новогодних каникул Шерегеш посетило рекордное количество гостей — 172 000. Год назад за этот же период с 1 по 11 января на горе Зеленая каталось 146 000 человек, в 2013-м — 93 000.

Окончание на стр. 12

19 июня на Петербургском международном экономическом форуме Агентством стратегических инициатив были представлены результаты Национального рейтинга состояния инвестиционного климата-2015.

Кемеровская область заняла в нем 21 место, войдя в группу регионов с комфортными условиями для ведения бизнеса. В СФО это оказался лучший результат. В частности, по такому показателю, как «регуляторная среда» (качество предоставления государственных услуг: сроки, количество процедур и удовлетворенность предпринимателей), Кузбасс вошел в группу С, то есть показал средний результат. Такую же оценку регион получил за качество инфраструктуры для ведения бизнеса (включая автомобильные дороги, телекоммуникации, количество и качество трудовых ресурсов, технопарки, бизнес-инкубаторы) и поддержку малого предпринимательства (здесь учитывались, например, количество предпринимателей на 1 000 жителей и эффективность различных видов поддержки малого бизнеса).

Зато по наличию институтов для бизнеса и их эффективности Кемеровская область заслужила наивысшую оценку и вошла в группу А.

10 млрд рублей

вложено в туристический комплекс «Шерегеш» с 2000 года

А как у соседей?

Акцент на внутренний туризм делается во многих регионах России. Компетентные специалисты рассказали о том, как это происходит в соседних областях



Наталья Куцевол, председатель правления Регионального отраслевого союза туристической индустрии Сибири:

— Увеличение турпотока на региональном рынке, несомненно, будет и, вероятно, даже более чем на 30%. При этом на фоне повышения интереса к индивидуальному отдыху, количество корпоративных заказов снизилось. Несмотря на повышенный спрос, представители новосибирских здравниц обещают, что стоимость путевок на летний сезон возрастет не более чем на 10-15%, что сопоставимо с уровнем инфляции и ростом цен на продукты питания.

Считайте сами: в прошлом году стоимость одной ночевки в специализированных коллективных средствах размещения была 1 273 рубля, в том числе в санаторно-курортных организа-



Александр Карлин, губернатор Алтайского края:

— В связи с активным развитием внутреннего туризма Алтайский край готовится принять в 2015 году большее количество новых туристов — на 15-20%. Приоритеты для власти здесь очевидны: совершенствование инфраструктуры туристически привлекательных территорий (развитие дорожной сети, энергетики, газификация) приводит к появлению все новых и новых объектов круглогодичного приема туристов, позволяет уйти от сезонного характера работы. Участие в федеральной целевой программе «Развитие

внутреннего и въездного туризма в Российской Федерации» дало краю возможность реализации двух проектов: создания автотуристического кластера «Золотые ворота» на въезде в Бийск и открытия новой курортной зоны «Белокуриха-2». В рамках программы развития внутреннего и въездного туризма начинаем работу по реализации еще одного проекта — «Исторический центр Барнаула». Как и в предыдущих случаях, для развития старой части столицы края как будущего туристического объекта здесь будет модернизирована вся инженерная инфраструктура.



Юлия Михалева, замглавы Томского областного департамента по культуре и туризму:

— Большинство туроператоров в Томской области пока отказываются работать в сфере въездного туризма, несмотря на все уси-

ления власти. К примеру, в июне к визиту томского губернатора в Токио департамент разработал варианты туров, японская сторона оказалась «в восторге», но никто из томичей не захотел этим заниматься.

Тем не менее, позиция туроператоров не мешает реализовывать ряд программ. Несколько лет в регионе развивается внутренний и въездной туризм, действует областная программа, ведется работа с туроператорами и турфирмами. Регион регулярно выигрывает гранты и участвует в федеральных проектах.

Сейчас у нас официально зарегистрированы 10 туроператоров, пользуется спросом детский и экологический туризм: организуются экскурсии в районы области, выезды на охоту и рыбалку, отдых в сельской местности. Но для организации массового туризма нужна большая активность операторов — только они, по закону, могут организовать туры.

Школьная задача

Попробуем разобраться в плюсах и минусах платного и бесплатного среднего образования

Леонид Алексеев

Сначала объясним, что имеется в виду под «платным образованием».

Школам сегодня предоставляют большие возможности по самостоятельному сбору и распоряжению имеющимися ресурсами. Речь не идет о реализации образовательных программ и контроля качества образования — это по-прежнему обеспечивает и курирует федеральный бюджет. Но взимать плату за «лучшие, более комфортные условия пребывания в учебном учреждении» в наши дни допустимо.

По «ФК»-информации, в Кемерове и в Новокузнецке имеется по одной школе, которые предоставляют такие условия за умеренную плату (вступительный взнос — около 5 000 рублей, около 2 500 рублей — ежемесячный взнос). Подобные учреждения открылись в других городах области.

Платно

Безусловно, гармоничная атмосфера, царящая в таких заведениях, а также постоянное присутствие психолога и логопеда, помогает детям лучше социализироваться и адаптироваться, а также реализовывать свои способности.

Кроме того, здесь особое внимание уделяется здоровью детей — меди-



цинский персонал постоянно следит за состоянием учащихся и может разработать для каждого ребенка особую программу занятий спортом и индивидуальную диету. Качество питания в частных школах также остается на высоте — дети питаются несколько раз в день, а их рацион разрабатывается с учетом потребностей растущего организма в витаминах, минералах и других полезных микроэлементах.

К несомненным плюсам относится упор на профильность подготовки,

который предоставляет большие возможности для поступления в вуз.

Стандартно

Что касается бесплатного государственного образования — главный его плюс озвучен в заголовке — бесплатное среднее образование.

Однако надо учитывать, что итоговые затраты будут не настолько маленькими, как кажется. В любой государственной школе, как известно, практикуется сбор средств

с родителей для развития школы, и зачастую эти сборы сравнимы со стоимостью обучения в частной школе. Помимо этого, в старших классах родителям в любом случае потребуются нанимать репетиторов по тем предметам, которые будет необходимо сдавать при поступлении в вуз, а это тоже довольно дорого. Наконец, любые дополнительные развивающие занятия — бассейн, спортивные секции, музыкальная школа, углубленное изучение иностранных языков — потребуют не только дополнительных финансовых, но и временных затрат.

Бытует представление, что дисциплина в государственных школах гораздо лучше, а требования учителей к дисциплине в классе — выше. С этим можно поспорить.

Еще один миф о том, что в государственных школах работают более высококлассные педагоги «старой закалки», уже давно не соответствует реальности. Многие учителя имеют опыт работы и в частных, и в государственных школах, только в частной школе родители имеют больше возможностей для того, чтобы оценить уровень преподавания. Что особенно важно, в платных учебных заведениях ни один педагог не сможет позволить себе лишний раз поднять голос на ребенка или ударить его.

Так что родителям есть о чем задуматься.

Слово президента

Более 15 лет муссируются слухи о том, что большая часть учреждений социальной сферы — больницы, школы и детсады — перестанут финансироваться из бюджетной сферы и станут платными для населения.

Президент В.В. Путин однажды сказал об этом так:

— Это полная чушь, полная и абсолютная. Такого в нашей стране, во всяком случае, пока я президент, никогда не будет. Это я вам обещаю.



Антонина Серебрякова, педагог со стажем:

— Для малыша первого класса главным является личность педагога, в «чи руки он попадет». Для старшеклассника важно понимание его пути в жизни. Если он не настроен на так называемую «элитную» жизнь, а планирует работать в России (Кузбассе) в кругу нормальных (обычных) людей, то и не должен крайне отличаться от них. Высокообразованному человеку с большими запросами, самолюбием и уязвимостью к бытовым унижениям жить очень трудно.

Брак отдела кадров

Каждая третья трудовая книжка имеет нарушения правил оформления записи

Лариса Филиппова

Насколько важен этот документ, и что необходимо знать владельцу трудовой книжки? На эти и многие другие вопросы «ФК» отвечает Антонина Александровна Денисова, начальник управления Пенсионного фонда в Кемерове и Кемеровском районе.

— Трудовая книжка является основным документом о трудовой деятельности и трудовом стаже работника. В нее вносятся записи на основании приказа работодателя. Работодатель должен вести трудовые книжки на каждого работника, трудившегося у него свыше 5 дней, если эта работа для человека является основной.

— Трудовая книжка и уплаченные страховые взносы каким-то образом связаны между собой?

— У них должна быть полная идентичность, но с введением персонализированного учета в системе государственного пенсионного страхования трудовая книжка теряет свою функцию учета трудового стажа, который был важнейшим критерием при назначении трудовой пенсии. Индивидуальные сведения

в системе ПУ содержат значительно более полную информацию о трудовой деятельности настоящего или будущего пенсионера, чем порой отражено в трудовой книжке.

Кроме того, в результате пенсионной реформы размер трудовой пенсии граждан рассчитывается на основании уплаченных страховых взносов в ПФР согласно выписке из индивидуального лицевого счета в ПФР с 2002 года.

Бывает и так, что работодатель не представляет в ПФР индивидуальные сведения на своего сотрудника. В этом случае человек, сознательно обделенный руководством своего предприятия, вправе обратиться в прокуратуру, чтобы отстоять право на пенсию, так как период работы, подтвержденный записью в трудовой книжке, но не подтвержденный страховыми взносами работодателя, не учитывается при начислении пенсии.

— Каким образом человек может проверить состояние собственного лицевого счета? Я знаю отличный вариант — зарегистрироваться на сайте государственных услуг или в личном кабинете на сайте Пенсионного фонда РФ и регулярно заходить туда, чтобы быть в курсе дела. Но подавляющее большинство взрослых людей



Антонина Денисова:

- ✓ Берегите трудовую книжку.
- ✓ Обращайте пристальное внимание на правильность записей в трудовой книжке.
- ✓ Не стесняйтесь проверять данные индивидуальных сведений (личные данные, заработная плата, уплаченные страховые взносы и пр.), которые обязаны храниться в отделе кадров, бухгалтерии. Эти данные должны полностью соответствовать вашим пенсионным правам.
- ✓ Проверьте наличие необходимых для достойного выхода на пенсию документов регулярно и постоянно, никак не накануне выхода на пенсию.

привыкло к личному контакту с ответственными лицами. Вы помогаете?

— В каждом отделе ПФР по месту жительства в Кемерове есть специалист, который занимается вопросами персонализированного учета. Можно обратиться с заявлением к нему. Второй вариант — визит к специалисту, осуществляющему прием в общественной приемной Управления ПФР в г. Кемерове и Кемеровском районе (межрайонное) по адресу пр. Советский, 74а.

Важно знать, что прописка не имеет значения, прийти с вопросом можно в любую ближайшую клиентскую службу управления ПФР, по-

скольку данные будут установлены, исходя из вашего СНИЛСа — страхового номера индивидуального лицевого счета.

— Как я могу отстоять права, если вдруг узнаю, что начальник предприятия, с которого уволилась в 2002 году, не платил за меня взносы?

— Если это предприятие действует, вы вправе обратиться в прокуратуру либо в суд. Если оно ликвидировано... Увы! Все надо делать вовремя.

Подтвердить можно лишь трудовой стаж. Речь идет об организациях «советского времени». В этом случае необходимо подтверждение вашей пра-

воты двумя свидетелями, коллегами с официально установленным статусом.

— Выше вы говорили о «правильной записи в трудовую книжку». Может ли качество записи повлиять на стаж?

— Очень сильно. И поэтому специалисты УПФР с особой тщательностью рассматривают записи в трудовой книжке. Трудовая книжка должна быть заполнена строго по инструкции на момент внесения в нее записи. Самая распространенная ошибка — некачественная, нечитаемая печать (или стершаяся со временем). И тогда необходимо подтвердить «сомнительный» период работы дополнительными документами, например, архивными справками, справками с места данной работы и другими документами.

— Как часто встречаются нарушения, связанные с записью в трудовой книжке?

— Это бывает постоянно: что ни трудовая книжка, то какие-либо неточности. Около 70% записей нуждаются в уточнении и проверке. Конечно, далеко не всегда сохранились эти данные и порой невозможно их восстановить. В УПФР создана комиссия по пенсионным вопросам и, если это возможно, мы комиссионно подтверждаем стаж.



Пенсия с гарантией

Сохранить накопительную пенсию поможет НПФ «Промгагрофонд»

До конца 2015 года гражданам необходимо выбрать вариант своего дальнейшего пенсионного обеспечения: сохранить накопительную пенсию в дополнение к страховой или оставить только страховую.

Как оценить свою будущую пенсию, и какой вариант лучше выбрать? За ответами на эти вопросы мы обратились к директору кемеровского филиала НПФ «Промгагрофонд» Молчанкиной Светлане Сергеевне.

— С 1 января 2015 года в России введен новый порядок формирования и расчета страховой пенсии. Теперь страховая пенсия рассчитывается не в рублях, как раньше, а в пенсионных коэффициентах, так называемых баллах. В рубли накопленные баллы будут переведены при назначении пенсии. Сразу отмечу, что реальную стоимость одного балла прогнозировать сложно, так как она будет находиться в прямой зависимости от экономической ситуации, бюджета ПФР и количества людей, выходящих на пенсию именно в этот год.

А накопительная пенсия позволяет:

- копить в реальных, «живых», деньгах, зафиксированных на индивидуальном пенсионном счете гражданина, и на которые ежегодно начисляется инвестиционный доход;
- снизить зависимость размера будущей пенсии от влияния бюджетной ситуации в будущем, т.е. от стоимости баллов, которые будут ежегодно утверждаться Правительством РФ.



Молчанкина Светлана Сергеевна, директор филиала ЗАО «НПФ «Промгагрофонд» в г. Кемерово

■ оставить пенсионные накопления в полном объеме правопреемникам застрахованного лица в случае его ухода из жизни до назначения пенсии.

С июля 2012 года начались выплаты накопительной пенсии застрахованным в системе обязательного пенсионного страхования лицам, достигшим пенсионных оснований, что также является важным доводом в пользу сохранения накопительной пенсии.

В качестве еще одного дополнительного аргумента приведу слова главы Банка России Эльвиры Набиуллиной: «Накопительная пенсионная

система — это важнейший институт, который обеспечивает дополнительные пенсионные права для граждан и одновременно служит источником длинных денег в экономике».

В соответствии с законодательством, работать с пенсионными накоплениями граждан имеют право только те НПФ, которые успеют вступить в систему гарантирования прав застрахованных лиц до конца 2015 года.

— **Какие преимущества дает Фонду и его клиентам участие в системе гарантирования прав застрахованных лиц?**

— Действительно, теперь все НПФ, осуществляющие деятельность в качестве страховщика по обязательному пенсионному страхованию, должны до 1 января 2016 года преобразоваться из некоммерческих организаций в акционерные общества, пройти проверку Банка России и вступить в систему гарантирования прав застрахованных лиц.

Напомню, система гарантирования прав застрахованных лиц является фактически аналогом страхования банковских вкладов и предоставляет гражданам дополнительные гарантии сохранности пенсионных накоплений со стороны государства.

Наш Фонд одним из первых российских НПФ стал участником государственной системы гарантирования прав застрахованных лиц: 1 января 2015 года Агентство по страхованию вкладов (АСВ) внесло ЗАО «НПФ

«Промгагрофонд» в реестр НПФ — участников системы гарантирования прав застрахованных лиц под номером 3.

Вступление в систему гарантирования позволяет НПФ «Промгагрофонд» вести дальнейшую деятельность в области обязательного пенсионного страхования, подтверждает его надежность и гарантирует обеспечение исполнения обязательств перед застрахованными лицами не только со стороны Фонда, но и со стороны государства.

Для нас это очень важно, поскольку в течение многих лет НПФ «Промгагрофонд» является одним из лидеров среди российских НПФ по количеству застрахованных лиц. Сегодня около 2 млн человек — клиенты нашего Фонда.

Для наших клиентов — это не только показатель высокого уровня надежности Фонда, но и, как я уже говорила, дополнительные гарантии со стороны государства.

— **Светлана, расскажите о деятельности вашего фонда и перспективах развития.**

— НПФ «Промгагрофонд», один из крупнейших российских НПФ, работает в российской пенсионной системе более 20 лет. Исключительно высокая надежность Фонда подтверждена рейтинговым агентством Эксперт РА на уровне А++.

НПФ «Промгагрофонд», один из немногих НПФ, активно участвующих в реализации региональных инфра-

структурных проектов в рамках государственно-частного партнерства.

Это и строительство трех физкультурно-оздоровительных комплексов в Нижегородской области, Ледового Дворца в Ульяновске, объектов дорожного строительства, объектов утилизации ТБО в Нижегородской, Саратовской и других областях и тому подобное. Такие проекты отвечают необходимым требованиям Фонда в вопросах доходности, высокой надежности возврата вложенных средств (гарантии со стороны государства). Клиенты нашего Фонда видят, что их сбережения работают на них, что, благодаря реализации инфраструктурных проектов, повышается уровень жизни в городе, крае или области. Мы и дальше будем развивать это направление.

В настоящее время Фонд представлен в 70 городах РФ, в том числе и в нашем городе. В Кемерове НПФ «Промгагрофонд» работает с 2008 года. Фонд неоднократно становился лауреатом конкурса «Финансовый рынок Кузбасса» в номинациях: «Лучшая просветительская деятельность», «Безупречная репутация», «Доверие и надежность» и «Культура пенсионного страхования».

По вопросам перевода накопительной пенсии, пенсионных выплат, консультаций вы всегда можете обратиться к нам. **Наш адрес: г. Кемерово, ул. Кузбасская, д. 31, оф. 120. Телефоны: +7(3842) 45-44-50, +7(3842) 36-26-94, +7(3842) 36-61-25.**

Продвинутым автовладельцам

Пролонгировать полис ОСАГО через интернет можно уже сегодня

Онлайн-систему продажи полисов с 1 июля 2015 года ввели большинство СК. Онлайн процедура призвана помочь автовладельцам избежать очередей при заключении договоров ОСАГО. К тому же купить документ таким образом можно из любой точки РФ, где есть интернет, а это значит, что решается проблема отдаленных «глубинок страны» по доступу к офисам страховых компаний.

Пока что система работает только на пролонгирование имеющихся договоров с компанией, первоначальная покупка полиса ОСАГО на данный момент должна совершаться все-таки не перед монитором домашнего компьютера. Это связано с тем, что для онлайн-оформления в базе Российского союза автостраховщиков должны быть данные о машине и автовладельце. Оплачивать полис можно с банковской карты.

СПРАВКА: Согласно информации, полученной из страховых компаний Кузбасса, попытки воспользоваться новой услугой предпринимались, но были неудачными. Автовладельцы учатся.

Уверен — докажи

Что делать, если СК затрудняет оформление ОСАГО или выдачу страхового полиса?

ВАМ ПОНАДОБЯТСЯ:

■ месяц-два времени до окончания действия текущего полиса



■ диктофон или скрытая камера



■ один или два свидетеля



Если автовладелец докажет, что сотрудник страховой компании отказался от оформления полиса, его могут наказать штрафом в 50 000 рублей.

Основание: Статья 15.34.1. КоАП РФ «Необоснованный отказ страховой организации от заключения публичных договоров, предусмотренных федеральными законами о конкретных видах обязательного страхования, либо навязывание страхователю или имеющему намерение заключить договор обязательного страхования лицу дополнительных услуг, не обусловленных требованиями федерального закона о конкретном виде обязательного страхования, — влечет наложение административного штрафа на должностных лиц в размере пятидесяти тысяч рублей».

Однако — необходимо подтверждение факта отказа от заключения договора. Как это сделать?

Есть несколько вариантов:

ШАГ 1 Направить заявление о заключении договора ОСАГО по почте в стра-

ховую компанию заказным письмом с уведомлением.

ШАГ 2 Зафиксировать отказ от выдачи полиса путем аудио или видеофиксации.

ШАГ 3 Получить письменный отказ от оформления полиса в офисе страховой компании.

ШАГ 4 Если вы можете подтвердить факт отказа от страхования ОСАГО, необходимо направить жалобу на действия страховой компании в адрес территориального органа Банка России — как по почте, так и на сайте банка. (Однако обращаем ваше внимание, что прикрепить файлы к форме обращения на сайте невозможно).

Единственной причиной отказа от оформления полиса ОСАГО может быть отсутствие бланков в связи с исчерпанием квоты на полисы. В этом случае страховщик должен выдать письменный отказ, который вы также можете отправить в Банк России с целью проверки.

Окончание. Начало на стр. 1

Современный банковский сектор — это важнейшая сфера национальной экономики любого развитого государства. Ожидаемые результаты развития банковской системы России в настоящий момент определены двумя документами: «Стратегией развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 года» и «Концепцией долгосрочного социально-экономического развития Российской Федерации на период до 2020 года».

Согласно их ключевым положениям, основным содержанием нового этапа в развитии банковской сферы должно стать повышение качества банковской деятельности, включающее расширение состава банковских продуктов и услуг, и совершенствование способов их предоставления, обеспечение долгосрочной эффективности и устойчивости бизнеса кредитных организаций.

Данная Стратегия выделяет следующие основные задачи современного этапа развития банковской системы:

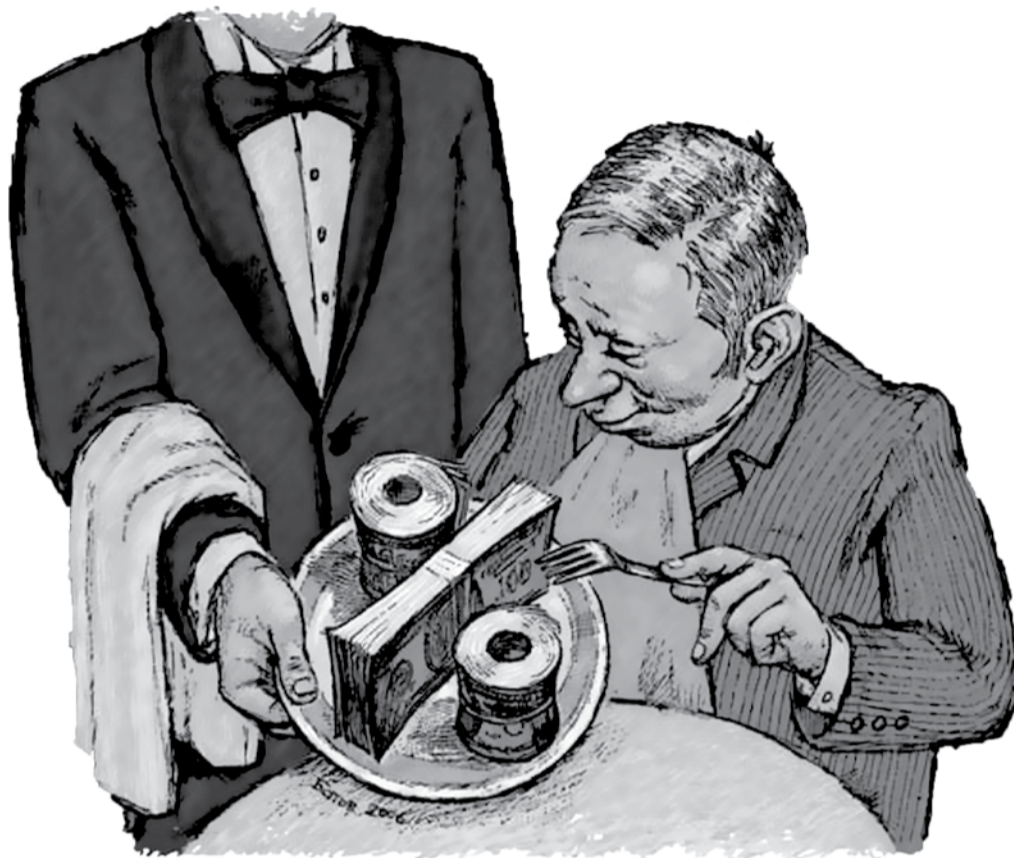
- совершенствование правовой среды, включая развитие законодательства Российской Федерации;
- формирование инфраструктуры, отвечающей современным требованиям и базирующейся на использовании передовых банковских технологий;
- повышение качества корпоративного управления и управления рисками в кредитных организациях;
- совершенствование банковского регулирования и банковского надзора, их осуществление в соответствии с международными стандартами.

Каким образом реализация поставленных задач должна отразиться на клиенте, можно понять, изучив данные предоставленной читателю таблицы.

68%

респондентов

считают наличие быстрого и легкого интернет-банкинга самым важным фактором при выборе нового банка



По воле клиента

Стратегия развития банковского сектора Российской Федерации на период до 2015 года

Составляющие стратегии	Кому выгодно
Конкуренция между банками и другими участниками финансового рынка	Выгодна клиентам, повышает качество банковских услуг, снижает тарифы на обслуживание
Разнообразие и качество услуг, предоставляемых населению и организациям	Один из элементов конкурентной борьбы. Выгодно клиентам
Капитализация банков, соответствующая задачам развития, повышения конкурентоспособности и эффективности банковского бизнеса	В текущей перспективе в росте капитала никто не заинтересован, поскольку это ограничение использования полученной прибыли. Но стратегически высокий уровень собственного капитала, его превышение над минимальным уровнем достаточности, повышает финансовую устойчивость банков, является основой для снижения стоимости услуг банков. Это выгодно всем клиентам банков
Корпоративное управление и управление рисками, обеспечивающие долгосрочную эффективность банковского бизнеса	Выгодно всем группам влияния (стейкхолдерам) банков
Информационная открытость перед клиентами и рыночная дисциплина	Позволяет клиентам получать больше объективной информации о банках, принимать осознанные решения во взаимоотношениях с банками
Ответственность акционеров за сбалансированное ведение бизнеса и его результаты	Ответственное ведение бизнеса собственниками банка, самой влиятельной группой влияния соответствует интересам всех других групп влияния

Источник: сайт ОАО «АБ «Кузнецкбизнесбанк»

Исторические факты

Считается, что слово «банк» происходит от итальянского «банко», что означает «стол». Эти банки-столы устанавливались на площадях, где проходила оживленная торговля товарами. В X веке Италия являлась центром мировой торговли, и банкиры были неперенными участниками торговых операций, а банки-столы получали все большее распространение.

С равным основанием понятие «банк» могло прийти к нам и из практики Древней Греции, где банкиры назывались трапезитами (от греческого слова «трапеза», что означает тот же «стол»), или из Древнего Рима, где были известны меняльменсарии (от латинского «mensa», что означает тот же «стол»).

Римские банкиры специализировались на отдельных операциях: менялы отличались от банкиров в собственном смысле слова (аргентариев). Весьма часто аргентарий также выступал в роли аукциониста. Государственные банки в Риме появились лишь в эпоху Великой Империи. Чисто банковская деятельность была у них тесно связана с взысканием налогов и управлением государственным имуществом. Но монополии банковского дела, подобно египетской, римское государство себе не присваивало.

В дошедших до нас сведениях о древних вавилонских банках отмечена деятельность банкирского дома Игиби, игравшего роль вавилонского Ротшильда. Операции дома Игиби были весьма разнообразны:

- производились комиссионные операции по купле-продаже, а также на комиссионных началах покупки, продажи и платежи за счет клиентов;
- принимались денежные вклады;
- выдавался кредит, по которому кредитор получал не процент, а право на часть урожая с полей заемщика;
- выдавались ссуды под расписку и залог;
- банкир также выступал в качестве поручителя по сделкам и тому подобному.

В Древнем Вавилоне практиковались депозитные операции: прием вкладов и уплата по ним процентов. Диапазон кредитных сделок первых банков был достаточно обширным. По свидетельству историков, банки Древнего Вавилона предоставляли кредиты, покупали и продавали земельные участки, поставляли рабынь в публичные дома, выполняли ряд других операций.

Тем не менее вопрос о периоде возникновения первых банков, если судить по немногочисленным работам, в которых он затрагивался, не получил ясного ответа. Разброс мнений по времени составляет почти две тысячи лет.

Возможна ли жизнь без банка? О необходимости этой кредитно-финансовой системы рассуждают известные в Кузбассе люди



Ольга Ильинична Фалалева, заместитель управляющего отделением ПФР по Кемеровской области:

— Как связана жизнь Отделения ПФР по Кемеровской области с банками? Она без них просто невозможна.

Ежемесячно отделение перечисляет в кредитные организации в среднем 6,8 миллиарда рублей пенсии и других социальных выплат и более 413 миллионов рублей средств материнского (семейного) капитала. В Кузбассе 859 000 получателей пенсий, из них посредством кредитных организаций пенсии получают 524 000 человек. Соглашения о зачислении сумм пенсии и других денежных выплат на счета по вкладам заключены между отделением ПФР и 25 кредитными организациями.



Михаил Пореченков, заслуженный артист России, обладатель медали Кемеровской области «За честь и мужество»:

— Во-первых, банковская система России является одной из самых важных для развития экономики страны систем и при этом динамично развивается. Россия стала за последнее время зоной стабильности. Сюда начали перетекать большие финансовые потоки.

Во-вторых, банковская система играет важную роль в реализации конституционных прав личности. Это если выражаться словами политэкономии. А лично я не могу быть вне политики, когда она рядом со мной.

Кино — это уже политика. Мы допустили в святая святых наших врагов, и они принесли сюда свою идеологию. Мы поклоняемся золотому тельцу вот уже сколько времени... А может быть либо Бог, либо мамона... Но это, наверное, уже другая тема.

Антонина Ломакина, главный редактор газеты «Наши Земли»:

— Думаю, без банков сейчас уже не может обойтись ни один человек. К счастью, но и к сожалению, сейчас даже люди весьма преклонного возраста понимают, что деньги под матрасом — весьма невыгодный способ хранения. «К счастью» — потому что большинство наших ветеранов вездливо пытаются разобраться, какой банк действительно их средства сохранит и приумножит. «К сожалению» — потому что мошенников еще никто не отменял, а их приманки в виде обещаний сказочных процентов по вкладам по-прежнему безотказно срабатывают. Поэтому просто надо выбирать банки с проверенной репутацией.

Что касается кредитования — на мой взгляд, это вполне цивилизованный способ решать финансовые проблемы, делать крупные приобретения. Важно только сохранять трезвую голову и здраво рассчитывать свою платежеспособность.

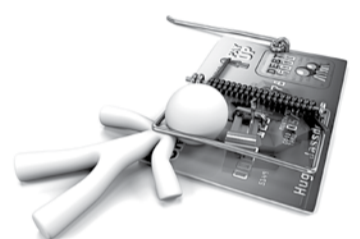


ТЕМА НОМЕРА

Только термины



Коллектор. Термин имеет латинское происхождение: collector означает собиратель. Следовательно, коллекторское агентство — это организация, осуществляющая сбор долгов.



Антиколлектор, соответственно — лицо, которое осуществляет деятельность в противовес деятельности коллектора.



Реструктуризация кредита подразумевает смену условий кредитования, целью которой является снижение нагрузки по выплате задолженности.

Инвестиционные инструменты являются любым типом финансовой договоренности, которая предоставляет инвестору обещание определенного дохода от осуществленных инвестиций. На мировых финансовых рынках доступен широкий диапазон инвестиционных инструментов, начиная от простого сберегательного счета, приносящего инвестору доход в форме процентов, до сложных продуктов, которые предлагают инвестиционные фонды. Многие виды инвестиционных инструментов обладают низким уровнем волатильности, что подходит даже очень консервативным инвесторам.



Волатильность (от английского volatility — изменчивость) — это статистический показатель, характеризующий тенденцию рыночной цены или дохода изменяться во времени.

Медвежья услуга

Специалисты АО «БСТ-БАНК»: немного полезной правды об антиколлекторах

Когда мы берем кредит, мы примерно понимаем, как будем его возвращать: с зарплаты, с премий, постепенно, откладывая. Зачастую так и происходит, но иногда случается непредвиденное: снижение заработной платы, увольнение со стабильной, как казалось ранее, работы, болезнь или кризис. «Свободные» деньги пропадают, возвращать кредит нечем, и это обязательство превращается в бремя.

Если не решить проблему своевременно, кредит может привести к долговой яме — когда заемщик не справляется с кредитной нагрузкой, долг увеличивается за счет неуплаты процентов и начисленных штрафных санкций..., а платить по-прежнему нечем.

По словам экспертов, темпы роста просрочки по кредитам ставят очередные рекорды. Сегодня проблемный кредит имеет каждый пятый россиянин, по прогнозу к концу 2015 года сложности с выплатами будут у каждого третьего заемщика. Проблема обостряется еще и тем, что россияне все чаще убеждены, что обмануть банки и не платить по кредитам — не зазорно. И заемщик обращается к антиколлектору.

Кто такие антиколлекторы?

Как таковой профессии «антиколлектор» не существует, данное название получили обычные юристы, решившие заработать на проблемах других людей в их сложный период жизни. Впервые антиколлекторы появились в начале 2008 года, как раз тогда, когда началась первая волна экономического кризиса в России. Большинство людей в этот период времени лишились работы и испытывали затруднения с исполнением взятых на себя обязательств.

Как и в далеком 2008 году, так и сейчас, в связи с нестабильностью российской экономики, все чаще в общественном транспорте, на остановках и в прочих общественных местах можно встретить рекламные объявления «Долг по кредиту? Защитим! Поможем!» или «Поможем не возвращать

кредит». Причем хотелось бы отметить, что в Новокузнецке редко можно встретить рекламу именно антиколлекторского агентства, в основном они так и называют себя юристами или адвокатами.

Антиколлекторские агентства предлагают различные варианты решения проблемы. Но зачастую они сводятся к представительству или затягиванию судебного процесса, что может повлечь за собой увеличение долговой нагрузки на заемщиков. Снижение сумм штрафных санкций по потребительским кредитам в настоящее время не столь актуально, т.к. они и без того ограничены Федеральным законом «О потребительском кредите (займе)».

Казалось бы, глядя на услуги антиколлекторов, можно увидеть в них спасение от финансовых бед и ринуться искать помощи. Но... Нужно понимать, что эта помощь не бесплатная. Первая консультация обойдется от 500 рублей, а то и выше. Анализ кредитного договора — от 1 500 рублей, а за представительство в суде у вас попросят процент от суммы, которую удастся выиграть у кредитора. Поэтому, чем больше ваш долг, тем больше заплатите.

— Прежде чем идти к антиколлекторам, попробуйте решить проблему самостоятельно — сходите в банк. Кредитные организации сами заинтересованы в возврате долга и зачастую идут навстречу клиенту, — советуют специалисты «БСТ-БАНКа». О том, как обратиться в банк, мы расскажем чуть ниже.

Осторожно, возможно мошенничество!

Антиколлекторские агентства зачастую работают на грани закона. Самые «безобидные» из них просто предлагают платные юридические консультации и советы, но большинство пытаются ввести клиентов в заблуждение. Самый большой обман — убедить заемщика, что есть способ не возвращать сумму по кредиту вовсе. Вследствие чего клиент оказывается в еще более тяжелой ситуации. Пока он фантазирует, его за-

долженность увеличивается за счет процентов и штрафных санкций. Выплачивать кредит вам в большинстве случаев придется, и пока вы ищете способ этого не делать — вдобавок портите себе кредитную историю.

Есть и такие антиколлекторы, которые предлагают заплатить им небольшую часть от суммы взятого кредита. А они якобы вложат эти деньги в «инвестиционные инструменты», получат прибыль и рассчитаются за вас с банком. По факту это типичные финансовые пирамиды, исчезающие с последними деньгами должников. Выплачивать за вас кредит, естественно, они не собираются.

Наталья Жукова, помощник генерального директора АО «БСТ-БАНК»:

— Необходимо знать: ответственность за неисполнение обязательств лежит на вас — что бы вам ни по-

советовал антиколлектор. Мы советуем быть осмотрительными — внимательно прочитайте договор, который вам предлагает подписать антиколлектор. Задумайтесь, стоит ли оплачивать его услуги, если вам вообще не предложили никакого договора. Обратите внимание на следующие пункты: обязанности антиколлектора, его ответственность, результат оказания им услуг (например, получение отсрочки по оплате кредитных платежей). Как правило, у недобросовестных антиколлекторов данные пункты либо отсутствуют, либо прописаны в договоре в виде нечетких формулировок. В этом случае осуществить возврат в судебном порядке оплаченных ему денежных средств при ненадлежащем оказании услуг практически невозможно. Как следствие — кредит не оплачен, ре-

Плюсы и минусы реструктуризации (пример)

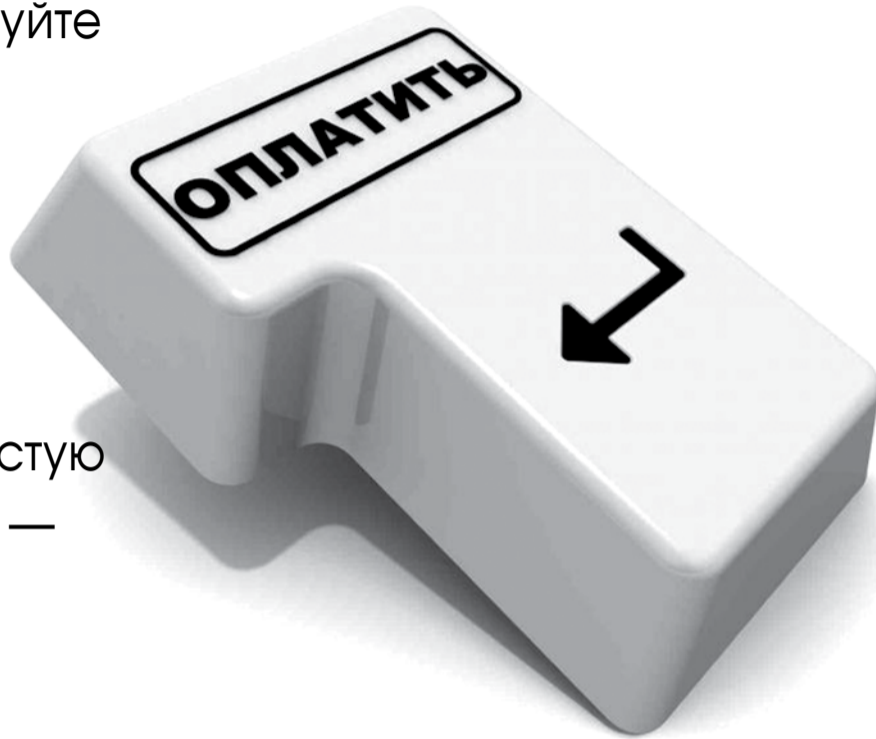
Вид реструктуризации	Плюсы	Минусы
Кредитные каникулы	Временное уменьшение долговой нагрузки	Увеличение суммы переплаты по кредиту в целом. Увеличение долговой нагрузки на оставшийся срок кредитного договора
Пролонгация кредита	Уменьшение долговой нагрузки	Увеличение суммы переплаты по кредиту в целом
Временное снижение процентной ставки	Временное уменьшение долговой нагрузки. Уменьшение суммы переплаты по кредиту в целом	Необходимость регулярно предоставлять банку финансовую отчетность

Реальный кандидат

Вы можете настаивать на реструктуризации кредита, если:

- произошло критическое снижение уровня заработной платы. Например, суммарный доход семьи за месяц, за вычетом выплаты по кредиту, будет меньше прожиточного минимума, официально установленного для региона;
- заработок понизился более чем на 50%;
- вас уволили;
- отсутствуют накопления для погашения кредита, другие источники заработка, к примеру, от хозяйственной деятельности;
- по ипотечному кредиту: взятое в ипотеку жилище — единственное, иного у вас нет;
- ваша кредитная история безукоризненна (в ней отсутствуют факты просрочки платежа более чем на 90 дней).

«Прежде чем прибегать к платным услугам антиколлектора, попробуйте решить проблему самостоятельно — сходите в банк. Кредитные организации сами заинтересованы в возврате долга и зачастую идут навстречу клиенту, — советуют специалисты АО «БСТ-БАНК»



зультат не достигнут и деньги, уплаченные антиколлектору, не вернуть, а ситуация с задолженностью только усугубляется.

Но главный совет — постараться не доводить дело до просрочек по кредиту. Чтобы соблюдать обязательства по кредиту, достаточно выполнять несколько простых правил:

- оценить свое финансовое состояние перед решением взять кредит;
- создать финансовую «подушку безопасности», которая поможет вам платить в срок даже в случае проблем с работой;
- а главное, в случае возникновения финансовых проблем, всегда открыто говорить об этом банку — на начальных стадиях решить проблему всегда легче.

Что не нужно делать, если вы не можете платить кредит

1. Не ждите, что долг пропадет сам собой. Банки не забывают долги, ведь вам выданы деньги вкладчиков, которые вряд ли о них забудут. Даже если вам перестали звонить кредитные инспекторы с оповещением о просроченном кредите, это не значит, что о вас забыли. Пока вы думаете, что все хорошо, банк начисляет проценты в соответствии с заключенным кредитным договором, а кредитная история ухудшается. Сообщите о проблеме по своей инициативе. Банк это оценит.

2. Всегда оставайтесь на связи. Пропасть с концнами — неверное решение. Когда банк видит, что вы его избегаете, а просрочка не погашается, ваш кредит попадает в группу сомнительных. В этом случае банк вынужден формировать резервы и обращаться за судебной защитой.

3. Не берите новые кредиты. Зачастую люди оформляют новые кредиты, чтобы расплатиться по старым и делают это наспех — просто обращаются в тот банк, который согласен дать кредит наличными под высокий процент. Потом такое решение может привести к еще большим неприятностям: общая задолженность по кредитам увеличивается, и ее будет тяжелее гасить, а в случае судебных разбирательств дополнитель-

ным бременем ляжет на вас оплата судебных издержек, госпошлины, исполнительского сбора приставов.

Как построить диалог с банком

С просроченным кредитом сталкиваются не только физические лица, но и предприниматели, корпорации и государства. Для всех есть запасной выход — пойти на диалог с банком об изменении условий по кредиту. Как выстроить данный диалог, зависит от глубины ваших финансовых проблем.

1. Если деньги есть или появятся скоро.

Такое бывает с теми, кто не нарочно забывает про обязательный платеж, меняет место работы или внезапно заболевает и попадает в больницу. Если денег не будет в течение некоторого времени, договоритесь с банком о новом графике выплат.

Для этого придите или позвоните в банк и расскажите о временной проблеме. Подкрепите просьбу документами, если они есть. Если просто забыли — признайтесь и внесите платеж по графику.

2. Если финансовые проблемы серьезнее.

Если сложности с деньгами будут в ближайшее время (продолжительная болезнь, снижение зарплаты, потеря работы и тому подобное), попросите банк пересмотреть кредитный договор.

Покажите документы, которые подтверждают вашу временную неплатежеспособность (справку о зарплате, от врача, свидетельство о рождении/смерти близких, приказ о сокращении и другие).

На какие уступки пойдет банк — это предмет переговоров. Кредитный инспектор погрузится в вашу финансовую проблему, изучит кредитную историю и предложит решение.

Сначала узнайте о возможности отсрочки выплат, хотя бы основного долга, на несколько месяцев. Банк вправе освободить долг от начисления штрафных санкций, если сделать это вовремя. У вас будет время, чтобы улучшить финансовое положение, а затем погасить кредит.

Имейте в виду, что отсрочка увеличит суммы последующих платежей. Лучше,

если в течение этого времени вы активно займетесь поиском дополнительных источников доходов. Если банк потеряет доверие, он может не пойти на уступки повторно.

Банки не всегда соглашаются с отсрочкой. Тогда договаривайтесь о реструктуризации кредита. Вам необходимо в письменной форме попросить об изменении срока действия кредитного договора.

Банк заинтересован в том, чтобы вернуть деньги. Если он поймет, что вы заинтересованы в погашении, готовы предоставить дополнительное обеспечение (поручительство, залог) по необходимости, то пересмотрит условия кредита — продлит срок погашения кредита и уменьшит ежемесячный платеж.

Сценарий реструктуризации зависит от общей суммы кредита и вашей кредитной истории. Опирайтесь на здравый смысл. Если у вас небольшой потребительский кредит на 20 000 рублей, вряд ли банк позволит растянуть выплаты на 3 года.

Банку важно понимать, откуда у вас появятся деньги на погашение реструктурированного кредита. Если вы скажете, что возьмете для этого новый кредит, он может отказать.

Если вы платите по ипотеке и до этого были дисциплинированным плательщиком, банк поможет вам куда охотнее.

3. Если вы в долговой яме.

Это плохо, но не смертельно. Главное — займитесь проблемой, а не опускайте руки. Сразу же обратитесь в банк. Если кредитов много, соберите их в один, т.е. рефинансируйте кредит. Так вы будете платить только один раз в месяц, а просроченные кредиты перестанут обрывать штрафными санкциями.

Рефинансирование кредитов (или, как его часто называют, перефинансирование) — это привлечение заемных средств для погашения уже существующего кредита в банке. В зависимости от условий конкретной программы, средства могут привлекаться в том же банке или в стороннем, под залог (в том числе того же имущества, что и ранее) и без, в виде кредита наличными или путем безналичного перечисления в погашение кредита. При этом возможно сни-

жение платежа за счет увеличения срока кредитования, снятие обременения с залога, объединение кредитов в разных банках в один с целью экономии времени на погашение и отсутствия необходимости следить за датами внесения платежей и так далее.

Данный вид кредита доступен в «БСТ-БАНК». Его условия:

- индивидуальный подход к каждому клиенту;
- рефинансирование одного или нескольких кредитов одновременно, включая кредитные карты;
- сумма рефинансирования до 500 000 рублей;
- срок кредитования до 5 лет;
- выдается клиентам, не только с хорошей кредитной историей, но и имеющим просроченные платежи по кредиту (или кредитам) стороннего банка;
- погашение рефинансируемого кредита осуществляется путем безналичного перечисления денежных средств;
- минимальный пакет необходимых документов;
- дифференцированные платежи (это способ погашения кредита, при котором основная сумма займа выплачивается равными долями, а проценты начисляются на остаток).

Елена Викторовна Пушкарёва, генеральный директор АО «БСТ-БАНК»:

— Уважаемые заемщики, потенциальные заемщики, подведем итог вышесказанному, хотелось бы подчеркнуть, что если у вас или у близких вам людей возникли проблемы с выполнением кредитного обязательства, и временно нет возможности выплачивать кредит в установленные срок и сумму, помните: главное пойти на диалог с банком, объяснить сложившуюся ситуацию, по необходимости предоставить доказательные документы. Вам предложат оптимальный вариант решения данной проблемы. Также, если у вас возникла потребность в уменьшении долговой нагрузки, специалисты «БСТ-БАНКА» помогут вам правильно оценить условия существующих кредитов и наиболее оптимально подберут программу их рефинансирования (сумму, срок кредитования).

Полезно

В соответствии с Федеральным законом от 23 июля 2013 года №251-ФЗ «О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с передачей Центральному банку Российской Федерации полномочий по регулированию, контролю и надзору в сфере финансовых рынков» полномочия Федеральной службы по финансовым рынкам по регулированию, контролю и надзору в сфере финансовых рынков переданы Банку России.

Контакты Межрегионального управления Службы Банка России по финансовым рынкам в Сибирском федеральном округе

Адрес: 630102, Новосибирск, ул. Нижегородская, 6
 телефон: (383) 210-17-93
 факс: (383) 210-17-93
 e-mail: romail@nsk.fcsm.ru
 сайт: www.nsk.ffms.ru

Начальник управления:
Снегирев Евгений Константинович.

Заместитель начальника управления:
Чубинов Алексей Николаевич.

Заместитель начальника управления:
Чанкина Татьяна Степановна.



Центральный офис АО «БСТ-БАНК»
654041, г. Новокузнецк,
ул. Кутузова, 31, тел.: 77-88-88
www.bstbank.ru

Дополнительный офис в ТД «Универмаг»
Кирова, 20 (2 этаж),
тел.: (3843) 20-90-32;

Кредитно-кассовый офис
(ул. Кутузова, 31, вход с торца здания банка), тел.: 77-53-54;

Дополнительный офис «Кузнецкий»
ул. Ленина, 28, тел.: 37-16-52;

Дополнительный офис по ул. Павловского,1
Тел.: 53-94-53;

Дополнительный офис «Новобайдаевский»
ул. Братьев Сизых, 9а,
тел.: 32-10-90

Дополнительный офис в г. Таштагол
ул. Макаренко, 16,
тел.: (38473) 3-01-81, 3-24-08

ТЕМА НОМЕРА

Считайте сами

Уровень зарплаты рядового клерка в провинциальном банковском офисе — 12-15 тысяч рублей в месяц. Зарплаты топ-менеджеров крупных банков достигают \$2-10 миллионов в год.

Рядовой сотрудник инвестиционной компании получает минимум 15-25 тысяч рублей в месяц. Оплата труда топ-менеджмента достигает \$3-5 миллионов в год.

Клерк страховой компании получает — 12-18 тысяч рублей в месяц. Оплата труда топ-менеджеров достигает \$1-2 миллионов в год. А вознаграждение страховых агентов целиком зависит от их таланта и усердия и может достигать 1 миллиона рублей в месяц.

Рядовые (страховые и кредитные брокеры, финансовые консультанты, специалисты бюро кредитных историй, коллекторских агентств и так далее) получают 13-15 тысяч рублей в месяц. Оплата труда топ-менеджеров может достигать \$300-400 тысяч в год.

Здесь учат
на финансистов
и экономистов

Кемеровский государственный университет

.....Адрес: г. Кемерово,
. ул. Красная, 6 (главный корпус)
..... Телефон: (3842) 58-12-26

Кузбасский государственный
технический университет
им. Т.Ф. Горбачева

.....Адрес: г. Кемерово,
..... ул. Весенняя, 28
..... Телефон: (3842) 58-30-14

Московский государственный
университет экономики, статистики
и информатики, Кемеровский
филиал

.....Адрес: г. Кемерово,
..... ул. Космическая, 6а
..... Телефон: (3842) 38-71-65
..... www.kemmesu.ru

Российский экономический
университет им. Г.В. Плеханова,
Кемеровский филиал

.....Адрес: г. Кемерово,
..... пр. Кузнецкий, 39
..... Телефоны: (3842) 75-43-98,
..... 75-36-89

Сибирский государственный
индустриальный университет

.....Адрес: г. Новокузнецк,
..... ул. Кирова, 42
..... Телефоны: (3843) 46-35-02,
..... 46-35-80
..... www.sibsiu.ru

Томский политехнический
университет, Кемеровское
представительство

.....Адрес: г. Кемерово,
..... ул. 40 лет Октября, 2
..... Телефон: (3842) 61-78-79
..... www.tpu.ru

Испытано на себе

Наталья и Екатерина рассказали о своем опыте работы
в финансово-кредитных учреждениях

Валентина Лангуева

История 1



— Меня взяли в банк! — Наташа не скрывала ликования.

Окончив педагогическую академию, она искала работу не по специальности учителя, а любую, где сможет заработать на новую, отдельную от родителей, квартиру. После собеседования в «Хоум кредит банке», рисовала себе радужные перспективы.

Реальность оказалась немного другой. Нужно было не только предлагать людям кредиты, сидя за столиком в одном из магазинов бытовой техники, но и выполнять план по кредитам — не менее восьми в день. Планка менялась. То становилась выше, то опускалась, последнее бывало редко.

В магазине, кроме этого банка, были представители еще нескольких кредитно-финансовых структур. И конкуренция за клиента шла нешуточная.

Тем, кто хотел купить в кредит микроволновку или стиральную машину, предлагались — кроме основного кредита — дорогостоящие страховки на самый разный случай. На это тоже был план. Все клиенты выражали недовольство. Но приходилось быть корректной и вежливой, даже в общении с теми, которые были точно неадекватными и переходили от одного столика с кредитными специалистами к другому.

Периодически руководство сообщало, что, кроме выдачи кредитов, необходимо организовать переход определенного количества людей из государственного пенсионного фонда в НПФ.

Наташа обзванивала родственников и друзей и предлагала такую «услугу» всем должникам, что приходили покупать холодильники и телевизоры. Давалось это непросто. Радовала только зарплата. Она, хоть и зависела от выполненного плана, но все же была выше среднестатистической зарплаты учителя.

После декретного отпуска, который показался Наташе тихим раем, она вышла на работу. Ей предложили место кредитного специалиста в недавно открывшемся офисе. Белый верх, черный низ. Фирменный платок банка на шее.

— И чем ты недовольна? — удивлялась свекровь, — Тепло, светло, зарплата хорошая.

Хотя хорошая зарплата позволила взять в ипотеку большую квартиру, Наташе становилось физически плохо от постоянно растущих планов продаж, от недовольных клиентов, которым служба безопасности банка отказывала в кредитах. Решение было принято в кабинете у врача, так как мигрени имели явно неврологическое происхождение. Теперь Наталья Федоровна работает учителем географии в ближайшей к ее дому школе.



История 2



Екатерина Романова — сотрудник банка. В данный момент в отпуске по уходу за ребенком:

— Я пошла в колледж по стопам старшей сестры. Меня прельщало, что сразу после окончания обучения я устроюсь на работу и буду самостоятельной и финансово независимой, — рассказывает она, — обучение давалось довольно легко, повезло с преподавателями. Поскольку трудоустроили студентов в конкретный банк, нас учили и программе, и инструкциям, и системе работы этого банка. Подробно изучалась микро- и макроэкономика, общее банковское дело, принципы работы существующих банков, основы денежного обращения, финансы и кредиты.

На последнем курсе обучения всех студентов отправили на практику.

— Она проходила в разных отделах и подразделениях, сначала в течение месяца, потом в течение трех месяцев. Очень многих студентов трудоустривают именно по месту прохождения практики. Так случилось и со мной.

По мнению Екатерины, чтобы работать в банке, нужны не только инициативность, четкость следования инструкциям, умение работать в очень большом коллективе, но и заинтересованность в данной сфере. Приходится иметь дело не только с клиентами, но и быть «продажником».

— Построить карьеру в крупном банке довольно непросто, так как в

Чтобы работать в банке, нужны не только умение работать в очень большом коллективе, но и заинтересованность в данной сфере

большом коллективе много конкурентов. Помимо выполнения своих повседневных обязанностей, я старалась проявлять инициативу, предлагала новые виды услуг, разрабатывала схемы их продвижения, чтобы заметило и оценило руководство. Это

легко давалось до рождения первого ребенка. Позже у меня сменились главные жизненные ценности, и сейчас, на пороге выхода из второго «декрета», я думаю, что буду просто выполнять основные функции и бежать домой к мужу и детям.



Выводы: Специалисты в сфере банковского дела довольно востребованы. Они могут работать в различных структурах предприятий — отделах инвестиций, кредитования, ценных бумаг, дилинга, в фондовых и юридических отделах. При условии успешного окончания учебного заведения выпускники не останутся без работы. Перспективы карьерного роста реальны. Они зависят от стремления и желания самого человека, от тех усилий, что он будет прилагать, от его профессиональных знаний, готовности постоянно учиться. Но личностям с уязвимой душевной организацией внутри кредитно-финансовой структуры придется непросто.

Мнение психолога

Анна Малышева, школьный психолог, специализируется на профессиональной ориентации. Она уверена, что банковское дело подходит далеко не всем.

— Профессию банкира, финансового консультанта или специалиста кредитного учреждения могут выбрать люди, которые имеют аналитический склад ума и хорошие математические способности. При этом важно, чтобы специалист мог быть сосредоточенным на деле, обладал повышенным вниманием, умел анализировать и систематизировать информацию. При работе с клиентами необходимы общительность, доброжелательность, способность гасить конфликтные ситуации.

Но самое главное качества работника банковской сферы — стрессоустойчивость! Без нее ни одно качество, ни самые лучшие оценки в дипломе не помогут сделать даже минимальную карьеру.



Евгения Райнеш

Поездки и полеты — неотъемлемая часть воспоминаний об отпуске. Летом мы становимся пассажирами во много раз чаще, чем в другое время года. Сегодня мы говорим о междугородных автобусных маршрутах.

Везем и едем

Вообще правила перевозок пассажиров и багажа автомобильным транспортом едины на всей территории Российской Федерации. «ФК» подтвердили это в Департаменте транспорта и связи администрации Кемеровской области. В нашем регионе никаких особенных распоряжений не действует.

Итак, начнем сначала. Вы не успели по какой-либо причине сесть на автобус, на который был куплен билет. «Правила» гласят, что «при опоздании на автобус в пределах трех часов, а вследствие болезни или несчастного случая — в течение трех суток с момента отправления автобуса, на который был приобретен билет, по желанию пассажира проездной документ может быть возобновлен с доплатой 25% стоимости билета, или ему возвращается уплаченная стоимость проезда за вычетом 25%. Опоздание пассажира на автобус более чем на 3 часа вследствие болезни или несчастного случая должно быть подтверждено справкой лечебного учреждения или актом о несчастном случае».

Другой случай: вы возвращаете заранее купленный билет в кассу автовокзала. Если это происходит не позднее, чем за два часа до отправления автобуса, вам возвращается стоимость проезда за вычетом сбора за предварительную продажу билета. При возврате билета позже этого срока, но до отхода автобуса, возвращается стоимость оплаченного проезда за вычетом 15% стоимости билета и сбора за предварительную продажу.

Если опаздываете не вы, а автобус (против расписания более чем на час), а также, если вам предоставляется автобус менее высокого класса, чем тот, за который вы заплатили, у вас есть полное право вернуть билет в кассу до отправления автобуса и получить обратно полную стоимость проезда и уплаченный сбор за предварительную продажу билета.

При согласии пассажира на проезд в автобусе более низкого класса ему



Пассажир имеет право

Чего нам ждать или не ждать от организаций, где мы покупаем услуги по безопасной доставке в нужное место?

возвращается разница между оплаченной суммой и причитающейся платой за проезд. А вот если вместо автобуса, намеченного расписанием, предоставляется автобус, стоимость проезда в котором выше, то пассажир, купивший билет до объявления об этом, имеет право проезда по этому билету без доплаты.

В случае снятия автобуса с линии в связи с неисправностью, аварией и т.п. выданные пассажирам билеты действительны для проезда на другом автобусе этого же маршрута. Пересадка пассажиров из одного автобуса в другой производится водителем или кондуктором снятого с линии автобуса.

При невозможности доставки пассажира до пункта назначения по дорожно-климатическим и другим причинам, не зависящим от автотранспортной организации, пассажиру в течение суток со времени отмены рейса возвращается стоимость проезда от пункта прекращения поездки до места назначения. В этих случаях по требованию пассажира он должен быть доставлен до ближайшей железнодорожной станции, аэропорта. При возврате автобуса в начальный пункт следования пассажиру возвращается стоимость проезда и провоза ручной клади.

А вот если пассажир в пути следования по своей вине отстал от автобуса, билет на следующий рейс не

переоформляется и деньги не возвращаются.

«Услугу не оказали — деньги возвращаем»

Игорь Александрович Зотов, начальник отдела организации перевозок ГУ «Кузбасспассажиравтотранс»:

— Как только человек купил билет, он автоматически, как потребитель, заключает договор перевозки, чтобы получить транспортную услугу. В нашем случае это значит: выехать в установленное время, получить необходимый комфорт в поездке и приехать в пункт назначения по расписанию.

Но техника есть техника, бывают случаи, и не редко, когда автобусы ломаются во время маршрута. Это осложняется тем, что кемеровчане часто едут, например, в Новосибирск, имея на руках билеты на поезд или самолет, то есть люди рассчитывают четко прибыть к определенному рейсу. В любом случае, наши службы готовы решить эти проблемы.

Имейте в виду, сегодня мы работаем не так, как раньше. Сейчас во всех автобусах стоят навигационные системы ГЛОНАСС. Весь путь отслеживается, и в случае какой-то остановки сигнал сразу поступает в оперативный центр, который контролирует движение автобусов по всей Кемеровской области. Сразу же операторы услуг связываются с водителем автобуса и выясняют причины остановки. Если это техническая неисправность, автоматически применяются меры. Уточняется количество пассажиров и оперативно решается вопрос по пересадке людей в другой автобус. Так что бывает, конечно, когда автобус встает на трассе, но в любом случае, исходя из моей практики (уже 30-летней), мы сразу принимаем меры. Не было никогда такого, чтобы люди были брошены.

Отмена рейсов — случай тоже небывалый. Возьмем даже зимнюю экстремальную ситуацию, когда стоят очень крепкие морозы. Хотя есть правила, что при температуре больше минус 40 градусов перевозки прекращаются, мы понимаем, что у людей, которые едут в Новосибирск, опять же есть билеты на самолеты, поезда, кто-то едет в больницу и тому подобное. Обстоятельства разные, и отменять рейсы мы просто по-человечески не имеем права.

При таких морозах (35-40 градусов), мы отправляем два автобуса вместе, причем при такой загрузке, чтобы из одного в другой можно было бы сразу пересадить пассажиров.

— Как часто люди требуют компенсации в таких случаях?

— Очень редко. Хотя буквально на днях мы решали такой вопрос. Пассажир выехал из Новокузнецка в Новосибирск, автобус встал на трассе. Людей предупредили, что идет следующий автобус, и их отправят этим автобусом в течение часа. Но пассажира это время не устроило, и он воспользовался услугами такси. В этом случае нами было принято решение выплатить ему часть денежных средств стоимости билета от пункта остановки автобуса по технической неисправности до пункта назначения.

Денег не видела...

82-летняя жительница областного центра поверила мошенникам и отдала все свои сбережения.

В дом пожилой женщины пришла незнакомка, которая представилась страховым агентом известной компании и предложила женщине застраховать все ее сбережения. Она предложила принести деньги, чтобы... переписать номера.

Женщина принесла более 200 000 рублей. Аферистка переписала банкноты и упаковала их в конверт. После она попросила принести воды.

Когда хозяйка вышла, злоумышленница тут же скрылась.

Подле простака всегда найдется жулик.

Акция — ликвидация

В полицию обратился 84-летний кемеровчанин, который рассказал, что у него была похищена крупная сумма денег.

Мужчина недавно продал дачный дом за 700 000 и положил деньги на счет, на котором уже хранились 250 000. Вскоре ему позвонил якобы представитель банка, который сообщил, что сейчас проводится специальная акция, позволяющая получить большой процент по вкладу.

Мужчина выполнил все указания собеседника и в итоге перевел на чужой счет 950 000 рублей. Сейчас полицейские разыскивают злоумышленника.

Мошенника распознать просто: он предложит небывалое счастье за невероятно короткое время.

Жертва манипуляций

С банковской карты 41-летней жительницы Междуреченска были списаны 44 000 рублей.

Женщина получила смс, в котором сообщалось, что ее карта заблокирована. Вместо того чтобы связаться с банком, она позвонила по номеру, который был указан в сообщении. Ей ответил мужчина, который представился сотрудником банка и рассказал, что владелице карты нужно отправиться к банкомату и провести ряд манипуляций. Когда женщина выполнила все указания, она получила смс о том, что с ее карты списаны 44 000 рублей.

«Здоровое недоверие — хорошая основа для совместной работы». (Иосиф Сталин)

Родственники встретились

В полицию обратилась сотрудница одного из кредитных учреждений, которая сообщила, что мужчина пытается оформить заем по чужому паспорту.

Она пояснила, что настоящий владелец документа является ее дядей. Стражи порядка задержали злоумышленника прямо в офисе организации. Он рассказал, что паспорт украл у своего троюродного брата и решил воспользоваться сходством с родственником. К моменту задержания он уже успел подписать от чужого имени два договора на сумму в 6 000 рублей.

Есть и братья у меня, да не свои, чужие.

ХРОНИКА

По информации пресс-службы ГУ МВД по Кемеровской области

Ах эта свадьба...

Способны ли финансовые инвестиции в это мероприятие укрепить семейную жизнь

Валентина Лангуева

Если раньше свадьбы гуляли «всем селом», накрывали столы чем придется, а обслуживанием гостей занимались усталые невеста и жених, то сегодня ритуал превратился в расходное мероприятие.

И — чтобы «отбить» все расходы да, крайне желательно, остаться в «плюсе». Значит, будущие молодожены со всей серьезностью начинают «кастинг свадебных гостей».

Кастинг

— Машу мы не зовем! — решительно сообщает невеста Настя. — Она зарабатывает мало, подарит копейки. А вот Карину нужно обязательно, живет одна, деньги тратить не на что, намекну, какую сумму от нее будем ждать.

Список гостей на свадьбе напоминает местный вариант делового журнала.

— А как иначе, — вздыхают будущие свекровь и теща, — свадьба дело затратное. У нас навскидку по 200 000 рублей с семьи выходит.

Реалии

— Я поняла, что значит денежный оборот, когда выходила замуж, — вспоминает Светлана Тихонова. — Мы оба были студентами. Свадьба окупилась, плюс папа подарил немало, на эти деньги мы поехали к родственникам в Германию. Немецкие родственники тоже раскошались, на эти средства в России купили мне дубленку. Шик по тем временам!

Однако не у всех расходы на свадьбу совпадают с доходами от подаренного. Кто-то берет кредит на пять лет, чтобы выдать дочь замуж, надеясь на богатых гостей. А гости приходят не с деньгами, а со столовым сервизом на 24 персоны. Дорогим, но в свете многомесячных выплат кредита, абсолютно бесполезным и раздражающим.

Для себя, любимых

Год от года растет число пар, предпочитающих скромную регистрацию и дорогое свадебное путешествие. Или покупку квартиры вместо трехдневных гуляний. У Натальи Цветковой второй брак. Первая свадьба была с пышным платьем, фатой до пояса и гуляниями



до рассвета. Брак был недолгим. Вступая во второе замужество Наталья поступила более прагматично.

— Скрепляют пару любовь, мозги и общие интересы, — говорит она, — а на свадьбу нет смысла тратить вообще ни копейки. Мы гуляли втроем с фотографом. У нас есть роскошные свадебные фотографии, а большего и не нужно. А те деньги, которые копили до женитьбы, мы добавили в первый взнос за ипотеку.

А Оксана и Игорь вообще никому не сказали о свадебных планах. Все думали, что молодые люди уехали в очередной отпуск в Грецию. Они и уехали. В стране моря и маслин их ждал греческий тамада.

— Это были незабываемые впечатления! Мы вдвоем, на берегу синего моря. Мы же даже клятвы специальные придумали! — вспоминает Оксана. — Конечно, мы живые люди. И, бывает, что ссоримся. Но потом я сажусь смотреть наш свадебный альбом, Игорь подсаживается ко мне, и ссоры как ни бывало!

Далеко не всегда свадебное мероприятие само по себе влияет на дальнейшую судьбу

Магия цифр

Не так давно прошел бум на свадьбы в «красивые даты». Статистики о том, счастливые ли браки заключенные 8.08.08 или 5.05.05 нет.

— Это мы сейчас понимаем, что неважно, какого числа заключен наш брак, а важно, как мы себя ведем в

Свадьба для себя и близких. Вариант бюджета 1

Платье и туфли невесты.....	12 000 р.
Костюм жениха.....	8 000 р.
Букет невесты.....	1 000 р.
Макияж.....	1 000 р.
Прическа недорого.....	1 000 р.
Обручальные кольца.....	6 000 р.
Кафе на 15 человек.....	22 500 р.
Спиртное.....	2 000-3 000 р.
Украшение зала.....	1 500 р.
Подарки родителям.....	4 000-6 000 р.
Фотографирование и развоз можно возложить на своих друзей. Сценарий написать самим и поручить исполнение обязанности ведущего на одного из гостей.	
Итого: бюджет свадьбы.....	50 000 р.

Красиво и в разумных пределах. Вариант бюджета 2

Платье и туфли невесты.....	18 000 р.
Костюм жениха.....	12 000 р.
Букет невесты.....	2 000 р.
Макияж.....	1 000 р.
Прическа.....	2 500 р.
Обручальные кольца.....	20 000 р.
Кафе на 50 человек.....	75 000 р.
Спиртное.....	13 500 р.
Украшение зала.....	4 000-5 000 р.
Ведущий.....	20 000 р.
Фотосъемка.....	20 000 р.
Видеооператор.....	20 000 р.
Свадебный кортеж.....	15 000 р.
Торжественная регистрация в ЗАГСе или выездная регистрация.....	5 000-12 000 рублей
Подарки родителям.....	10 000 р.
Итого: бюджет свадьбы.....	250 000 р.

нем. — Рассказывают Катя и Ян Васильевы. — А в 2008 году хотелось именно красивой даты в свидетельстве о браке. Помню, как мы отстояли жуткую очередь, чтобы подать заявление.

А Наташа и Алексей Фроловы пошли подавать заявление, чтобы пожениться 25 января. В ЗАГСе им предложили заключить брак 26-го. Оказалось, что в этот день область будет праздновать юбилей и всем поженившимся окажут материальную помощь.

— Конечно, было необычно участвовать в массовой регистрации брака, — смеются они, — но материальная помощь позволила снизить немалые свадебные расходы.

Что важно?

Так стоит ли брать на себя огромный груз проведения многолюдного торжества?

Если вы имеете нужный источник доходов — никаких проблем.

Если же у вас нет достойных денег, придется обзавестись долгами. Но

стоит ли входить с ними в семейную жизнь? Плохая примета.

Далеко не всегда свадебное мероприятие само по себе влияет на дальнейшую судьбу. Но выплачивать кредит, оставшись с ребенком без мужа, уж точно не хочет ни одна невеста. Шикарно, конечно, спустить подаренные деньги за два дня. Однако не исключено, что именно они помогут скрепить семью, оплачивая съемное жилье или служа добавкой к зарплате в момент декретного отпуска.

Важно: приглашать на свадьбу наиболее дорогих сердцу и важных в жизни людей. Ведь молодожены соединяют свои сердца и судьбы с целью создания счастливой «ячейки общества», рождения наследников. Кто поможет советами? Кто примет участие в воспитании детей? Рядом должны быть люди, которые заинтересованы в сохранности вашего брака и готовы помочь отстоять его.

И последнее. Церемония бракосочетания должна быть тщательно спланированной.

Ориентация клиента

Жители Кемеровской области определились со своими предпочтениями в отношении выбора кредитно-финансовых структур

Прежде всего кузбассовцы стали в большей степени ориентироваться на наличие у банков государственной поддержки — для трети пользователей банковских услуг, согласно опросу, проведенному пресс-службой крупного банка, с начала 2014 года более важным стал именно этот показатель.

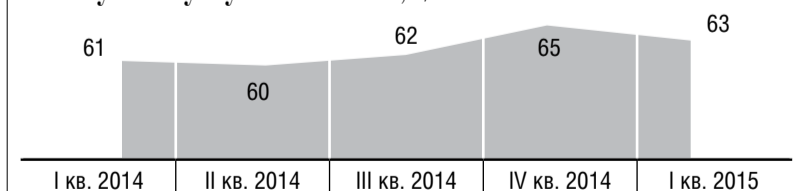
Тенденция №2 — из-за повышения ставок по основным банковским продуктам люди стали искать более выгодные предложения. 21% опрошенных считает этот критерий одним из основных.

Примечательно, что в кризисный период для потребителей банковских продуктов стало менее важным качество услуг.

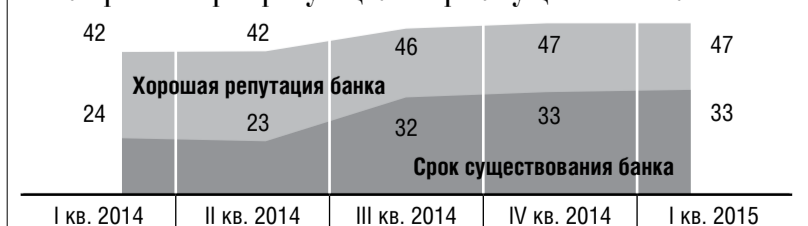
Срок существования банка, а также его репутация по-прежнему остаются важными критериями выбора.

Что касается предпочтений в отношении «набора услуг» — по данным мониторинга, проводимого Банком России в 2014 году, наиболее активно использовались расчетно-кассовое обслуживание, пластиковые карты технологии удаленного доступа, услуги по кредитованию.

Пользуются услугами банков, %



Факторы выбора: репутация и срок существования



Источник: институт общественного мнения «Анкетолог»



Рейтинг

смышленных кузбассовцев, которые нашли оригинальные варианты погашения задолженности по кредиту



На первом месте Раиса П. из Новокузнецка и Ирина Колпачева из Кемерово.

Около 10 лет назад Раиса уехала в Санкт-Петербург, устроилась на работу в известную компанию мирового уровня и получала около 250 000 рублей в месяц.

Ей надоело снимать жилье. Раиса купила однокомнатную квартиру в северной столице под ипотеку. Условия были жесткие: рассрочка на 30 лет, выплата около 30 000 в месяц, но, в первых, с начальным взносом помогли родственники, а с теми деньгами, что зарабатывала молодая женщина, она жила вполне благополучно.

Полтора года назад компания-работодатель свернула деятельность на территории РФ, и девушка осталась без дела. При увольнении ей выплатили приличную компенсацию, и первое, что она сделала — отдала деньги по ипотеке на 2 года вперед. За это время она сумела найти хорошее рабочее место в Москве, а по контракту жилье ей полагалось «от фирмы» бесплатно. Питерскую квартиру Раиса сдала в аренду, переехала в столицу, и все

получаемые деньги (за минусом самых необходимых) тратит на погашение задолженности. Осталось совсем немного, по прогнозам самой девушки — около 3 месяцев.



Кемеровчанка Ирина также решила временно переехать в столицу, чтобы скорее погасить долги по ипотеке.

Высокообразованная, трудяга по натуре, женщина смогла найти высокооплачиваемую работу в Москве.

— Я посчитала, что за год смогу оплатить всю ипотеку, — говорит Ирина. — Жить в столице не собираюсь, но вернусь уже в собственную квартиру и без долгов.



«Серебро» нашего рейтинга получает Виктор Андронников, кемеровчанин.

Парень откровенно признает, что запутался в долгах. «Компьютерный гений», как его называют на родном предприятии, он в отчаянии ходил по банкам-кре-

диторам, но практически не встречал понимания и не получал послабления. Как вдруг ему повезло. Совершенно случайно он проявил свои таланты, за несколько минут отладив сбой в компьютерной программе.

Его тут же пригласили на подработку в финансовую структуру.

— Нельзя сказать, чтобы подработка была денежной, смысл в другом. Люди «внутри» банка живут по своим правилам. Мне объяснили «тайны» довольно выгодной реструктуризации, понизили процентную ставку (для сотрудников банка это можно было сделать), а главное — перестали «доставать» звонками и угрозами. Правда, работать придется теперь долго (если не пожизненно), но дышать я стал намного легче. А то уже и забывал, как приятен полный вздох, — объясняет Виктор.



Третье место у Игоря Ш.

Вот, что он рассказал:

— У меня (как и у всех) кредитов куча. Работать начал как лошадь. В диком, морально тяжелом периоде на работе — вдруг — открылось столько возможностей и

перспектив, что почувствовал себя, как будто проснулся от тяжелого сна.

Пашу, пашу и пашу и пытаюсь найти перспективы, и они постепенно приходят. Начал любить свое дело! На руках маленький ребенок и жена в декрете. Воевать еще думаю лет 5 (при плохом исходе) и 1-2 при хорошем. Самое главное сохранять спокойствие и хладнокровие. Это самый главный ключ к выходу из ситуации.

Для себя сделал следующие выводы по банкам: некоторые («государственные») ведут себя очень адекватно.

В одном, например, на 13 кредитов дали реструктуризацию (после полугода неоплаты по каждому): не изменив процентную ставку, увеличили срок платежа на 2 года. В платеж вошли пеня и штрафы, но снизить его в итоге получилось вполне нормально. В другом мне даже предложили убрать пеню и штрафы и дали отсрочку по платежу. Но есть очень жесткие структуры. Теперь я все это знаю и «дую на горячее», перед тем как попробовать новое.



Вывод: Сколько историй ни выслушивай, выход из долговой ямы возможен лишь за счет тяжелого труда (при этом крайне желательны образование, квалификация и опыт) либо при помощи продажи имущества — своего ли, родственников, друзей. Берешь в долг чужое, а отдаешь свое.

Я – банкрот! Как жить?

Аннулировать долги и забыть о том, что такое «займ»

Вступил ли в силу закон о банкротстве физических лиц? Объясните человеческим языком, чем он поможет людям, погрязшим в долгах?

Лидия Кислицына

Ф **ОТВЕТ:** 16 июня 2015 года на заседании Государственной Думы было принято решение, переносащее вступление в силу закона о банкротстве физлиц с 1 июля 2015 года на 1 октября 2015 года.

Как заявил Сергей Гаврилов, глава комитета Государственной думы по вопросам собственности, сроки законопроекта перенесли в связи с тем, что теперь делами о банкротстве физлиц, большинство из которых должники по оплате услуг ЖКХ, займутся арбитражные суды. Они более компетентны и опыты в данных вопросах, чем суды общей юрисдикции, но судам потребуется дополнительное время, чтобы в должной степени подготовиться и приспособиться к изменениям.

Законодатели считают, что данный закон будет очень полезен, ведь он поспособствует аннулированию тех долгов, которые гражданам просто невозможно погасить.

Понять надо следующее: банкротом может быть признан человек, имеющий задолженность свыше 500 000 рублей. Заявление на признание бан-



кротства может предаваться в суд не только должником или кредитором, но и уполномоченным органом.

Процедура признания банкротства предполагает следующее: закрепление за заявителем финансового консультанта, который поможет заявителю составить план погашения долгов. Если же в течение полугодия долги погашены не будут, должнику предоставят разрешение на продажу недвижимости и другого имущества в счет погашения долга.

Большое внимание эксперты уделяют необходимости распространения информации о существующей процедуре признания банкротства среди россиян

Полезным для многих должников будет и второй способ борьбы с задолженностью — реструктуризация долга. Она предусматривает продление, отсрочку платежа или конвертацию кредитов в иностранной валюте в рубли. Но сроки погашения реструктурированного долга не могут превышать 3 лет.

Основные плюсы:

- Налаженная, регулируемая законом связь между кредиторами и неплатежеспособными должниками.
- Возможность реструктурировать долг.
- Возможность обжалования заключенных в предбанкротный период сделок и погашение задолженности за их счет.
- Воспользоваться возможностью признания банкротства смогут лишь добросовестные граждане.

Минусы:

- Порог в 500 000 рублей завышен, поскольку в основном задолженность нуждающихся в данной процедуре не превышает 300 000.
- Длительность процедуры признания банкротства.
- Возможность появления «псевдоконсультантов», которые будут оказывать помощь недобросовестным должникам в избегании личных обязательств с помощью нового закона.

«Ф» распространяется по Кемеровской области, главным образом в городах: Кемерово, Новокузнецк, Ленинск-Кузнецкий, Белово, Прокопьевск.

В БАНКАХ:

- Агропромкредит
- Альфа-банк
- Банк Левобережный
- Банк Москвы
- Бизнес-Сервис-Траст
- ВТБ24
- Газпромбанк
- Кемсоцинбанк
- Кузбассхимбанк
- Кузнецкбизнесбанк
- НОВОКИБ
- Промсвязьбанк
- Собинбанк
- Углетметбанк
- Уралсиб
- ФорБанк

В СТРАХОВЫХ КОМПАНИЯХ:

- Альфастрахование — ОМС
- БАСК
- Дженерали
- Сибирский Дом Страхования
- Московская страховая компания
- Первая страховая компания
- Ренессанс Жизнь
- Росгосстрах
- Рост
- Сибирский Спас
- Согаз
- Согласие
- Энергогарант

В ПФ И НПФ:

- Европейский пенсионный фонд
- НПФ Большой
- Пенсионный фонд РФ
- Промагрофонд

В КОМПАНИЯХ:

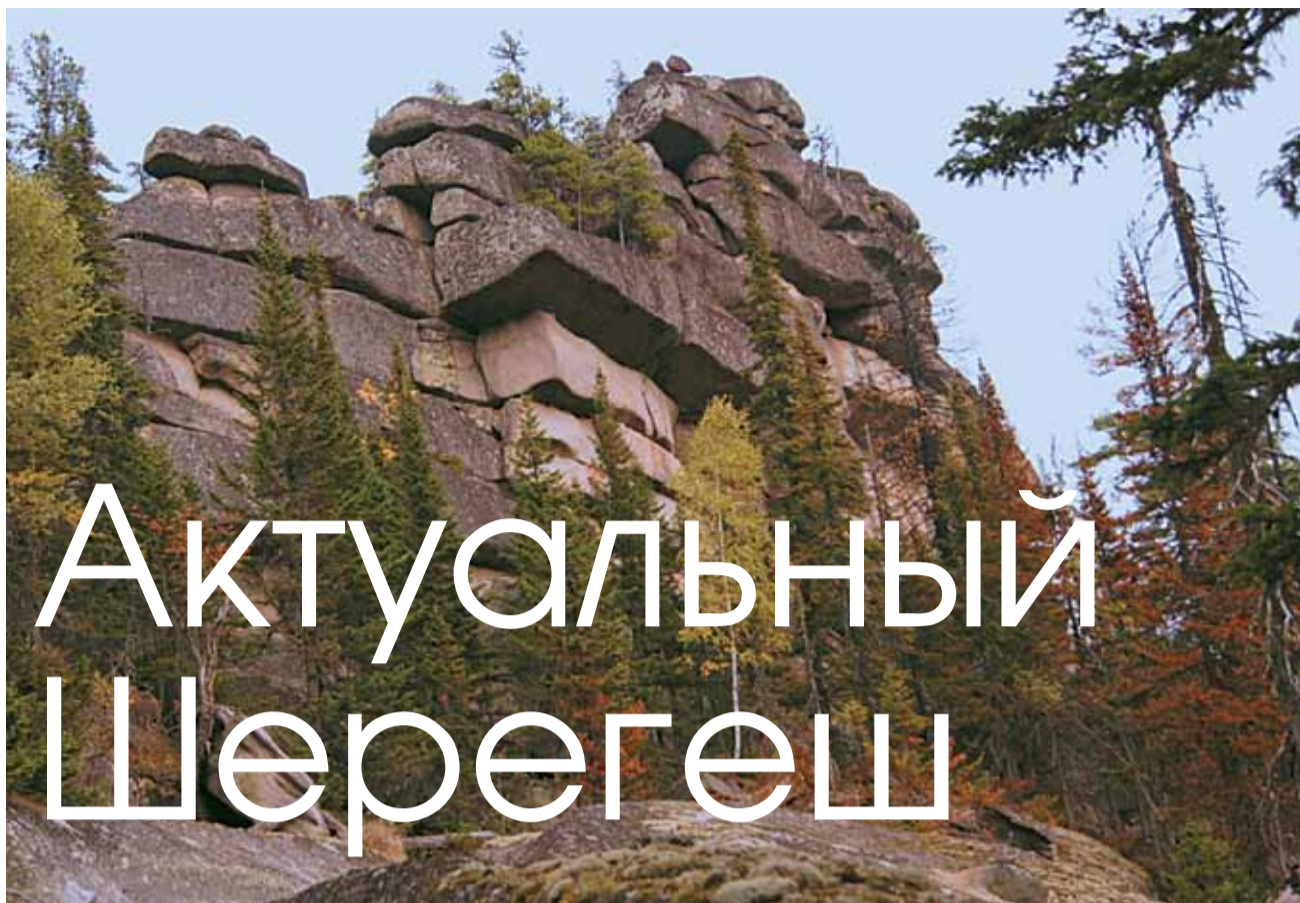
- Белон
- ЕвразХолдинг
- Кузбасская топливная компания
- Кузбассэнерго
- Русал
- Сургутнефтегаз
- СУЭК

НА ПРЕДПРИЯТИЯХ:

- Азот
- МПО «Кузбасс»
- СДС-Уголь
- Стройсервис

В УЧРЕЖДЕНИЯХ:

- Агентство недвижимости «Городок»
- Агентство по ипотечному жилищному кредитованию
- Администрации области, городов
- КемГУ
- КемГУКИ
- КузГПА
- Областная библиотека
- СибГУ



АКТУАЛЬНЫЙ ШЕРЕГЕШ

Окончание. Начало на стр. 2

На сегодняшний день, отмечают и специалисты, и туристы, курорту не хватает единых условий и правил ведения бизнеса, отсутствует управляющая компания курорта, нет так называемой единой центральной улицы с ресторанами, магазинами и прочими развлечениями. Большое неудобство клиентам доставляет отсутствие единого ски-пасса.

Серьезные надежды по улучшению инфраструктуры возлагают в области на мастер-план развития спортивно-туристического комплекса Шерегеш до 2025 года. Год назад ООО «Денеба Групп» выиграло открытый конкурс на право разработки мастер-плана и проекта планировки территории первой очереди строительства. Подрядчиком стала канадская компания Ecosign, на счету которой проекты более 360 мировых горнолыжных курортов, в том числе «Роза Хутор» в Сочи.

Основными задачами работы стали комплексный анализ существующей инфраструктуры курорта и выработка предложений по ее улучшению. В частности, проблему пробок на подъезде к горнолыжному комплексу предлагается решить путем строительства объездной дороги, которая свяжет курорт непосредственно с трассой, минуя поселок. А стоянка на 1 200 автомобилей, плюс канатная дорога от нее до подножья трасс, должны решить вопрос с нехваткой парковочных мест у подножья горы.

В конце июня на Петербургском международном экономическом форуме-2015 Дмитрий Исламов и Александр Баженов, гендиректор федерального центра проектного финансирования (группа ВЭБ), подписали соглашение о намерениях развития горнолыжного курорта. В рамках соглашения будет подготовлен инвестиционный проект комплексного развития Шерегеша за счет внебюджетных средств на условиях государственно-частного партнерства. Стороны определяют основные условия и порядок работы проектной компании, создаваемой

для реализации проекта. Также увеличение зоны экономического благоприятствования (ЗЭБ) на горнолыжном курорте более чем втрое — с 2 000 га до 6 500 га — позволит привлечь дополнительные инвестиции и туристов.

По конфиденциальной информации сегодня идет речь о порядке 5 миллиардов рублей, которые уже готовы вложить три крупных инвестора.

Готовимся к сезону

А между тем, Шерегеш готовится к грядущему горнолыжному сезону. В частности, на совещании, посвященном этому вопросу, которое состоялось в середине июля, обсуждались вопросы транспортной логистики. Мастер-план предусматривает создание дополнительных парковок, которые появятся в Шерегеше уже к началу горнолыжного сезона.

Туристическая компания «Шория» уточняет, где будут происходить улучшения. На главной парковке курорта (на повороте основной дороги в сектор А, в районе нижней

Каменная «стена» из нагроможденных друг на друга прямоугольных блоков в Горной Шории — любопытный объект исследования туристов. Ее уже окрестили «Кузбасский стоунхендж»

посадочной станции гондолы «Скай Вэй») к началу сезона начнет функционировать площадка на 600 мест, в перспективе — на 3000 автомобилей с развитой сервисной зоной, включающей кафе и прокаты.

Парковка по дороге в Сектор Е будет рассчитана на 700 автомобилей, парковка в направлении Сектора В — на 1 000 автомобилей. Кроме того, к началу сезона начнет действовать стоянка для снегоходов в районе «Панорамы», которая в перспективе будет развиваться как база для снегоходного туризма.

Продолжаются работы в направлении создания единой системы доступа на канатные дороги курорта. Отели курорта уже открыли продажи на новый горнолыжный сезон и предлагают туристам скидки по акции «раннее бронирование».



Приоритет на развитие внутреннего туризма приводит к открытию санаториев вполне европейского уровня. Цена в санатории-профилактории «Шахтер», к примеру, составляет от 12 000 рублей на человека в неделю

Финансовые перспективы

Изменения в государственной политике-2015, которые в той или иной мере могут коснуться вашего кошелька

Что происходит: 114 граждан подали заявления на назначение пенсии без визита в ПФР. Отделение Пенсионного фонда России по Кемеровской области в числе первых отделений ПФР, кто в режиме опытной эксплуатации в электронном виде начал и ведет прием заявлений на назначение страховой пенсии по инвалидности и страховой пенсии по случаю потери кормильца.

Почему: электронный сервис «Личный кабинет застрахованного лица» был запущен Пенсионным фондом в начале 2015 года. Он позволяет гражданам допенсионного возраста в режиме реального времени узнать о своих уже сформированных пенсионных правах. Доступ к нему имеют все пользователи, прошедшие регистрацию в Единой системе идентификации и аутентификации (ЕСИА) или на сайте госуслуг, так как в кабинете содержится персональные данные пользователя.

Что делать: кузбассовцы могут подать заявление на назначение любого вида страховой пенсии, используя сервис личного кабинета застрахованного лица на сайте ПФР. Это делает необязательным личный визит гражданина в клиентскую службу управления пенсионного фонда.

Для назначения пенсии через кабинет необходимо: указать данные заявителя, выбрать вид пенсии и способ ее доставки. При этом предусмотрена возможность указать или номер телефона, или адрес

электронной почты заявителя на тот случай, если специалист ПФР для своевременного назначения пенсии в полном объеме понадобятся дополнительные сведения.

Как и при личном визите в отделение Пенсионного фонда заявление о назначении пенсии через интернет можно подать за месяц до даты, с которой гражданин получает право на страховую пенсию.

Что происходит: ожидается, что с 1 октября 2015 года вступают в силу основные положения так называемого «Закона о форексе». Форекс — (от англ. ForEx: FOReign EXchange — «зарубежный обмен») представляет собой рынок межбанковского обмена валютами по «плавающему» курсу. То есть, на рынке нет одной фиксированной цены валюты, а ее стоимость, исчисляемая в других видах валют, постоянно колеблется и формируется за счет спроса и предложений, которые появляются со стороны участников торговли.

Почему: нововведения позволяют гарантировать защиту интересов каждого клиента. В случае спорных ситуаций клиент имеет возможность отстаивать свои интересы в судах РФ.

Что делать: если вы планируете стать форекс-дилером, то должны будете получить лицензию, а также стать членом саморегулируемой организации. Если вы клиент, должны научиться отличать легальные организации от «теневых».

Мы читали газету за вас

Вы пролистали «ФК» и собираетесь его выбрасывать? Тогда оставьте себе эту памятку.

Выбор между «платным» и бесплатным образованием сделать сложно, но можно..... **стр. 3**

Если вы докажете, что сотрудник СК отказался от оформления полиса, страховщика накажут на 50 000 рублей..... **стр. 4**

Неплохо узнать подробности о деятельности антиколлекторов..... **стр. 6-7**

Как только вы покупаете билет на автобус — автоматически, как потребитель, заключаете договор перевозки..... **стр. 9**

Для «закредитованного» человека стать банкротом — за счастье..... **стр. 11**

«ФИНАНСОВЫЙ КОНСУЛЬТАНТ»
Главный редактор Д.В. Исламов
Ответственный секретарь Л.В. Филиппова
Журналисты: Л. Алексеев, В. Лангуева, В. Александров, Л. Филиппова, Л. Идоленко, Е. Райнеш
Фото: Л. Алексеев, Л. Филиппова
Консультанты: Н.А. Малютин, Н.В. Смирнова
Верстка: М. Скочиллов
Цена свободная

Учредитель ООО «Медиа-Центр». Издатель ООО «ИД «Кузнецкий край»
Тираж 10 000 экз.
Адрес учредителя и издателя: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28
Адрес редакции: 650630, г. Кемерово, пр. Октябрьский, 28, оф. 205
Телефоны редакции: (3842) 76-30-88, 58-39-60. Факс: (3842) 34-71-45
Газета зарегистрирована Управлением Федеральной службы по надзору в сфере связи, информационных технологий и массовых коммуникаций по Кемеровской области ПИ №ТУ 42-00341 от 3 июня 2011 г.
Сдача в печать по графику 28.07.2015 г. в 16.00, фактически 28.07.2015 г. в 16.00
Дата выхода в свет: 7.08.2015 г.
Отпечатано в ООО «Азия Принт», г. Кемерово, ул. Сибирская, 35а

**СЕНТЯБРЬ-
НОЯБРЬ:**
ЛУЧШИЙ
ФИНАНСИСТ ГОДА

